

# Технология эффективных продаж: продвинутый курс

📍 г. Уфа, ул. 50 лет СССР, д.48/1, бизнес-центр «Респект»

Очная

Тренинг предназначена для тех, кто хочет расти и испытывает потребность в более глубоком уровне знаний о Человеке - закономерностях его поведения, мышления и способах воздействия на него

📅 Стоимость обучения

9000 руб.

🕒 Продолжительность

16 ак. часов, 2 дня

## Программа

### Задачи

рассмотреть теоретические закономерности классификации клиентуры  
развить навыки общения с различными типами заказчика  
получить инструменты оптимизации личных продаж

### Результаты обучения

получение схем, помогающих лучшему пониманию клиентов  
повышение уровня профессионализма  
увеличение количества завершенных сделок  
рост имиджа Компании

## Краткая программа тренинга (подробная программа тренинга по запросу)

Позиция продавца: Жертва обстоятельств или ответственный

Самореализация в продажах

Типология Клиентов исходя из 5 базовых критериев при оценке товара/услуги

Типология Клиентов по способу принятия решений



Раздаточный материал