

Технология эффективных продаж: продвинутый курс

📍 г. Уфа, ул. 50 лет СССР, д.48/1, бизнес-центр «Респект»

Очная

Тренинг предназначена для тех, кто хочет расти и испытывает потребность в более глубоком уровне знаний о Человеке - закономерностях его поведения, мышления и способах воздействия на него

📅 Стоимость обучения

9000 руб.

🕒 Продолжительность

16 ак. часов, 2 дня

Программа

Задачи

рассмотреть теоретические закономерности классификации клиентуры
развить навыки общения с различными типами заказчика
получить инструменты оптимизации личных продаж

Результаты обучения

получение схем, помогающих лучшему пониманию клиентов
повышение уровня профессионализма
увеличение количества завершенных сделок
рост имиджа Компании

Краткая программа тренинга (подробная программа тренинга по запросу)

Позиция продавца: Жертва обстоятельств или ответственный

Самореализация в продажах

Типология Клиентов исходя из 5 базовых критериев при оценке товара/услуги

Типология Клиентов по способу принятия решений



Раздаточный материал